



We gaan met de buurt de Eester kopen!

Wooncorporatie Lieven de Key wil de Eester verkopen. Om te voorkomen dat onze buurt-ruimte in de handen van een willekeurige investeerder valt, willen we de Eester samen met de buurt kopen.

Hiervoor is € 450.000 nodig. Dit bedrag willen we voor een groot deel lenen van zoveel mogelijk buurtgenoten in de vorm van Eester-obligaties van € 250,- per stuk. Dit levert niet alleen een jaarlijkse rente op van 1,5% (looptijd 5 jaar) of 2% (looptijd 10 jaar), maar draagt vooral bij

aan het behoud van de Eester voor de buurt. Driekwart van de 400 respondenten van onze buurtenquête reageerde enthousiast. Voor dit doel wilden de meeste mensen zelfs meerdere Eester-obligaties aanschaffen en veel mensen willen doneren! **Obligaties kopen en doneren kan vanaf 20 april op de website www.de-eester.nl. En op 1 mei start de campagne om zoveel mogelijk buurtgenoten te enthousiasmeren om mee te doen.**

Koop Eester-obligaties!

Poster voor je raam!



1 mei: dag van de aankoop!

Op deze dag vierten we de start van de campagne om samen met de buurt de Eester te kopen.

We maken er een feestje van! Vanaf 15.00 uur staat er koffie, thee en taart klaar en hebben we een leuk programma met workshops, muziek, huisjes knutselen, een officieel moment en een borrel. Meld je aan via de website.



Erwin (40) woont sinds 2016 aan het water naast Pakhuis de Zwijger. Hij heeft een eigen IT/software bedrijf en was tot de dag van het interview nog nooit in de Eester geweest.

Maak je gebruik van wat de buurt te bieden heeft?

Eigenlijk niet zoveel. Ik dans regelmatig op zondag in de Kompaszaal en ik loop graag hard langs het water. Ik heb ook al een aantal keer op katten van buurtbewoners gepast via 'cat in a flat'. Ik houd erg van katten en er zijn er ook heel van veel in deze buurt.'

Hoe ken je de Eester? Via de Eesterkrant in mijn brievenbus. Die lees ik graag en ik ben altijd onder de indruk van wat er allemaal georganiseerd wordt. Het is leuk om op de hoogte gehou-

den te worden op deze manier.

Waarom wil jij een Eester-obligatie kopen? Wat de Eester doet vind ik heel sympathiek. Als mensen daar profijt van hebben en het hierdoor kan blijven voortbestaan, juich ik dat toe. Ik heb zelf weinig tijd om vrijwilligerswerk te doen. Een obligatie kopen is voor mij een manier om een bijdrage te leveren. Ik denk dat er meer mensen zijn in de buurt zoals ik: met een drukke baan, weinig tijd, maar die het wel belangrijk vinden dat de Eester er is en wat ze allemaal doet voor de buurt. ●

Nevin Özütok (62) woont al 20 jaar in één van de pakhuizen aan de Cruquiuskade. Ze opende als stadsdeelwethouder in 2016 de Eester en draagt de buurtcoöperatie een warm hart toe.

Nevin was als bestuurder direct enthousiast toen bewoners uit het Oostelijk Havengebied het Stadsdeel Oost om ondersteuning vroegen om een eigen buurtruimte mogelijk te maken. 'Er was eigenlijk niets. Geen bewonersplatform, geen ruimte om elkaar te treffen. We zijn in gesprek gegaan, ik heb zelfs een keer Turkse linzensoep gemaakt voor de Eettafel. Het was echt een initiatief van onderop, uit de buurt. Daarom hebben we de buurtcoöperatie vanaf het begin gefaciliteerd en actief geholpen om de Eester te openen.' In 2017 werd ze gekozen als

Tweede Kamerlid voor Groen-Links en inmiddels is ze wethouder in Beverwijk, maar ze heeft als bewoner, de Eester niet uit het oog verloren. 'Wat we in 2016 ervan verwachten, is voor zover ik dat kan overzien helemaal waargemaakt.'

'Wat een goed plan', was dan ook haar reactie toen ze vernam dat de buurtcoöperatie wilde proberen om de buurtruimte zelf te kopen. **'Ik denk dat het eigenaarschap van de buurt heel belangrijk is.** Dat maakt bewonersinitiatieven minder afhankelijk van subsidies en onredelijke huurverhogingen van buurt-



vreemde partijen. Ik ben ervan overtuigd dat bewoners deze aankoop met elkaar kunnen opbrengen. Ik doe in ieder geval mee! ●

de Eester
denk mee
& lost op



Hoe kennen jullie de Eester?

Alejandro, een vriend van ons was betrokken bij de verbouwing van de Eester en hij nam ons mee naar de opening. Freerk: 'We gingen al snel meehelpen met van alles: de OHG Loop, het Eesterfestival en we brengen de Eesterkrant rond in ons buurtje. Ook heb ik me opgegeven als chauffeur voor de Eestermobiel.' Maria: 'Ik kook graag als buurtkok bij Samen eten. Ik ben gastvrouw geweest en nu doe ik de wekelijkse boodschappen.'



Freerk & Maria Freerk (56) werkt bij ING en Maria (53) is pedagoog en Feldenkrais practitioner. Ze wonen 20 jaar met hun gezin in de buurt en zijn lid van de Eester. Ze vinden de aankoop een goed idee. 'De Eester draagt bij aan de leefbaarheid en maakt wonen hier leuker. Het een goede en haalbare investering voor de Eester en de buurt.'

tine met douches en toiletten, kwamen er meer leden. En na tien jaar heb ik mijn aankoopbedrag weer terug.'

Maria: 'Het is voor de buurtcoöperatie een mooie manier om zich verder te kunnen ontwikkelen. Na een enorme groei en hard werken is de Eester een heel succesvol project gebleken. Het voelt als een natuurlijke stap om op deze manier bij te dragen.'

'De Eester is zo belangrijk voor het leven van veel mensen in de buurt. Het heeft voor mij persoonlijk ook heel veel betekend. **Als immigrant uit Mexico heb ik hier geleerd om liefde te hebben voor Nederlanders en hun cultuur.** Ik heb hier mijn wortels gevonden. En geleerd hoe ik deel kan uitmaken van een land. Dit is de plek waar ik mij verbonden ben gaan voelen met mijn omgeving.' ●



Hetty (64) was met haar gezin in 1997 een van de eerste nieuwe bewoners van het Borneo-eiland en is sinds 2017 lid van de Eester: 'Een verrijking voor de buurt'

'Een buurt zonder buurtruimte is als een kantoor zonder koffieautomaat', met deze oneliner vat Hetty Vlug het belang van de Eester voor het Oostelijk Havengebied samen. Ze heeft het oude havengebied zien uitgroeien tot modern woongebied. Dat er zo weinig stedenbouwkundige aandacht was voor gemeenschappelijke activiteiten van bewoners heeft haar altijd verbaasd. Vandaar dat

ze de Eester zo'n goed initiatief vindt.

Toen ze vernam dat de ruimte verkocht zou worden, meldde ze zich voor de werkgroep die ging onderzoeken of de buurtcoöperatie het pand zelf kon kopen. 'Ik werd direct enthousiast, zeker toen de aankoopssom niet onhaalbaar bleek. Het lijkt mij ook fantastisch als we als buurt de kracht kunnen opbrengen om de Eester te kopen.

Ze polste in haar omgeving of mensen Eester-obligaties zouden willen kopen en kreeg alleen maar positieve reacties. 'Inmiddels ben ik ervan overtuigd dat we dit samen kunnen doen.'

Hetty heeft namens de werkgroep met succes al fondsen benaderd. Het verwerven en verkopen van vastgoed is voor haar geen vreemde wereld. Ze werkte jarenlang bij het Ontwikkelingsbedrijf van de gemeente Amsterdam en was onder meer verantwoordelijk voor de ontwikkeling van Science Park. Maatschappelijk vastgoed heeft haar altijd gefascineerd. Ze vormen in haar ogen het fundament van de samenleving. Zo kijkt ze ook naar de Eester. Ze is van plan om zoveel mogelijk buurtbewoners over de streep te trekken om Eester-obligaties te kopen. 'Gewoon door ze aan te spreken.' Hetty loopt elke dag vanaf het Borneo-eiland een rondje door de buurt. Dus mocht ze een praatje met u maken... ●